

## Plantenyhedsbeskyttelse -Undersøgelse om bevarelse og fornyelse af tjenesten i Danmark

### 1. Baggrunden for projektets gennemførelse

Forædlingen i Danmark har historisk set været meget værdifuld for gartneribranchen. Set med internationale briller har vi i årevis arbejdet med udvikling af nyt materiale, som også har opnået stor succes på eksportmarkederne både i og udenfor Europa. Forædling og udvikling af nye sorter vil forventelig blive endnu mere interessant for Danmark i fremtiden, fordi vi har stærke kompetencer indenfor forskning og udvikling mens vores produktion til færdige salgsbare planter er mere presset pga diverse omkostninger til input og løn.

Plantenyhedsbeskyttelse er en måde at sikre at de nye sorter, der forædles, er unikke og samtidig får forædleren kredit (betaling) for at have arbejdet med udviklingen. Det dominerende beskyttelsessystem på sortsområdet er det såkaldte UPOV's nyhedsbeskyttelse af nye plantesorter. UPOV er en international konvention med tilslutning fra 74 lande. UPOV beskyttelsen giver gennem SES (Selvstændighed, Ensartethed og Stabilitet) afprøvningen og PVR (Plantenyhedsbeskyttelsen) mulighed for at opkræve en licens (forædlerafgift) på sorterne i op til 30 år. Samtidig gives der via "Breeder's Exemption"(forædlerundtagelsen) en frihed til at bruge nye sorter til videre forskning og forædling.

Det er imidlertid også muligt at sikre sine sorter og varemærker via patenter. Patenter på nye sorter ansøges via den Europæiske patentdomstol (EPO).

De danske forædlere og formeringsgartnerier har tidligere kunne henvende sig til f.eks. GPL international ApS, hvis de ønskede dansk rådgivning og bistand i forbindelse med ansøgninger og administration af plantenyhedsbeskyttelser, varemærker og patenter indenfor gartneri i Danmark. Det har altid været meget værdifuldt og vigtigt at have en dansk talende rådgiver for de danske gartnere. Alternativet er, at denne tjeneste ligger på udenlandske hænder.

Dette er snart ikke muligt længere at have en dansk rådgiver på området. Den hidtidige aktør GLP international er kommet under konkursbehandling. Selchau Consulting har i mange år udført opgaven sideløbende og efter GPL. Ejeren Jørgen Selchau vil imidlertid gerne afvikle sin virksomhed, og der er derfor ikke en udsigt til en dansk rådgiver mere med mindre andre yngre kræfter tager bolden op og udvikler et nyt tilbud.

Der foregår meget omkring forædling i disse år, både hvad angår teknikker til forædling men også hele den politiske tilgang til patenter på planter, gmo og plantenyhedsbeskyttelse, er under udvikling. For de danske gartnerier vil det være en stor fordel, at man bevarer, men også udbygger hele kommunikationsdelen omkring disse emner. På den måde sikre vi, at Danmark fortsat er en stærkt spiller på forædlingsområdet også internationalt set.

### 2. Formålet med projektet

Formålet med projektet var at vurdere, om der er behov for at bevare og genetablere en rådgivende funktion hos HortiAdvice, som kan rådgive og vejlede danske forædlere og formeringsgartnerier indenfor plantenyhedsbeskyttelse, varemærker/design og patenter både nationale og international

### 3. Projektets indhold

Undersøgelse tog udgangspunkt i den kundeportefølje, som har Selchau Consulting har haft gennem mange år. Der blev sendt et brev rundt til kunderne plus de danske forældre/gartnerier, der havde haft kontakt med CVPO i 2018-2019, hvori de blev bedt om at svare på nuværende og forventede fremtidig rådgivning indenfor plantenyhedsbeskyttelse og eller patenter af sorter og varemærker.

Det blev undersøgt hvilken type af rådgivning og vejledning, de forskellige kunder får nu og baseret på de forskellige kunders egen vurdering, samt hvilke typer af rådgivning og i hvilket omfang de forventede at have brug for rådgivning fremover.

I samme ombæring blev det undersøgt om kunderne var interesseret i et nyhedsbrev omhandlende regelændringer, tidsfrister mm indenfor plantenyhedsbeskyttelsesområdet.

### 4. Målopfyldelse

Konklusionen af undersøgelsen blev, at der ikke er opbakning fra forældre/gartnerierne til at bevare eller udbygge en ny organisering i forbindelse med plantenyhedsbeskyttelser, patenter og varemærker. Og på den service, der kan tilbydes fra HortiAdvice, er kundegrundlaget for små til, at det vil kunne betale sig at bevare eller udbygge en ny organisering. Der var heller ikke et ønske om at få et nyhedsbrev indenfor området. Og det blev derfor besluttet, at hvis der for branchen kommer relevante nyheder, vil disse blive delt på Dansk Gartneris hjemmeside og/eller i GartnerTidende.

### 5. Projektets forventede effekter på kort/mellemlangt sigt

Projektet fik ikke det ønskede udfald at udvikle rådgivningen omkring plantenyhedsbeskyttelse. Men udfordringen er hermed undersøgt.

### 6. Projektets forventede effekter på lang sigt

Hvis det viser sig relevant, er det muligt at udvikle videre på området. Det er dog forventningen, at de enkelte forældre/gartnerier vil bruge rådgivere i udlandet eller selv forestå opgaven. Forædlerne/gartnerierne er i dag så store, at de kan klare opgaverne om nyhedsbeskyttelse og/eller patentansøgninger ved egen drift.

### 7. Offentliggørelse af projektets resultater

Der har været orientering i GartnerTidende, samt på Dansk Gartneris hjemmeside. Desuden har de involverede kunder fået besked om, at de kan henvende sig til HortiAdvice, hvis der alligevel opstår spørgsmål.

### 8. Resumé

Potentialet for udvikling af rådgivning i regi af HortiAdvice omkring plantenyhedsbeskyttelse og patenter er blevet undersøgt. Projektet er udført i samarbejde med Selchau Consulting og HortiAdvice. Der er udsendt breve til Selchaus Consultings

kundeportefølje. Konklusionen er, at der ikke er brug for at videre udvikle på rådgivningen ej heller udvikle nyhedsbreve på den korte bane. Langt de fleste gartnerier er i dag, så store at de har tilstrækkelig viden omkring det arbejde, der foregår omkring udvikling af nye sorter og beskyttelse heraf, at tiden er løbet for den slags rådgivning eksternt. HortiAdvice vil bistå med rådgivning i det omfang, der alligevel vil være nogen som har brug for dette.